



# Ajude-nos a entender a sua ideia!

No atendimento presencial agendado com a ADRITEM, vai ser-lhe solicitado que nos fale sobre o seu projeto. Desta forma, teremos mais capacidade de encaminhá-lo para o tipo de apoio que melhor se adequa às suas necessidades atuais.

Venha preparado para abordar os seguintes temas:

# 1 – O QUÊ?

- Explique-nos em que consiste a base do seu projeto (loja, oficina, prestação de serviços, atelier...).
- Apresente o objeto do negócio - descreva o produto, serviço ou atividade a desenvolver.

## 2 – COMO?

-É importante saber qual o seu público-alvo. Quem vão ser os seus clientes?

-Da mesma forma, há que escolher os parceiros de negócios. Já identificou possíveis fornecedores?

-Como executar? Queremos saber quais os processos indispensáveis ao seu negócio .

## 3 – O QUE PRECISO?

- Clarificar a sua ideia – o seu Plano de Negócios está definido?
- Financiamento – se é uma necessidade indispensável à criação da sua empresa, diga-nos quanto precisa e para que fins.
- Local e Mão de Obra – onde vai executar o projeto e quem vão ser os seus colaboradores?
- Licenciamento – está a par das licenças necessárias para a sua atividade? Quais são e que passos já deu para as obter?

## 4 – PORQUE VAI RESULTAR?

-Se achar por bem, fale-nos de si. Fatores como a sua formação pessoal, profissional e académica, as suas motivações ou a rede de contactos de que dispõe são informação importante para nós.